

::MÉXICO::

::INFORMACIÓN PERSONAL::

Nombre del investigador: González Macín, José de Jesús
Fecha de nacimiento: 4 de Julio de 1970
Lugar de nacimiento: México Distrito Federal
Teléfonos: 81-14-90-99, 81-14-17-03
Fax:
Correo(s) electrónico(s): jogonzalez@axtel.com.mx, jgmacin@yahoo.com

::INFORMACIÓN LABORAL::

Institución:
Universidad: ITESM
Facultad, Escuela o Departamento:
Cargo administrativo: Director de Negociaciones Estratégicas
Nombramiento o cargo: Profesor

::FORMACIÓN ACADÉMICA::

Licenciatura(s): Ciencias de la comunicación
Institución: ITESM
Especializaciones: Negociaciones Internacionales
Institución: Kellog Graduate School, Chicago
Maestría(s): Dirección de Empresas
Institución: IPADE
Doctorado(s): Economía Internacional y Desarrollo (21 créditos)
Institución: UCM España

::EXPERIENCIA DOCENTE::

1. Licenciatura
Principales cursos o materias impartidas: Políticas públicas
Instituciones: Universidad de Monterrey
2. Posgrado
Principales cursos o materias impartidas: Negociaciones Internacionales, Negociación y persuasión
Instituciones: ITESM

::ACTIVIDADES DE INVESTIGACIÓN::

1. Áreas de conocimiento en la(s) que ha realizado investigación

Áreas Básicas: Administración, Negocios Internacionales
Áreas Complementarias:

Negociaciones

2. Líneas de investigación:

La negociación como base para la generación de valor
Aplicación en el mercado sector telecomunicaciones

3. Trabajos de investigación publicados

Libro(s):

Artículos:

Ponencias publicadas en memorias de congresos y otros eventos académicos:

4. Proyectos de investigación actual: La negociación como base para la generación de valor
El problema en el mundo de las negociaciones
El poder en las negociaciones